

Få en forretningsanalyse og gå den digitale vej

Det vigtigste er ikke strategien, men beslutningen om at gå den digitale vej



Kontrakt

Kunde :

Firma navn

Kontaktperson:

Job titel

Mail

Telefon

Website

Cvr.

Udarbejdet af:

LumbyePro Aps

Susanne Lumbye Jensen

CEO

Mail Susanne@lumbyepro.dk

Telefon +45 61617097

Website. www.lumbyepro.dk

CVR. 42881864



Introduktion

LumbyePro er en kompetent leverandør af forretningsudviklingsydelser til virksomheder i ejendomsbranchen. Mange års erfaring og viden i denne branche har givet CEO-Susanne Lumbye Jensen en uvurderlig indsigt, som Susanne søger at udnytte til ledelse og vækst i din virksomhed.

Din virksomheds erfaringer og størrelse har stort potentiale til at få endnu mere værdi ved at have fokus på forretningsudvikling gennem digitale muligheder. Dette forretningsforslag søger at danne et samarbejde ved at tilbyde en forretningsanalyse, der hjælper din virksomhed med at nå nye mål.

Om LumbyePro

CEO-Susanne Lumbye Jensen har over 20 års erfaring med at levere ledelses- og udviklingstjenester til ejendomsbranchen. Ekspertisen giver mulighed for at levere de bedste strategiske ydelser og tilpassede tilbud for at øge din virksomheds rækkevidde og fremme dens vækst. Susanne arbejder utrætteligt for at sætte nye mål og løse udfordringer for din virksomhed.

Forretningsanalyse i din virksomhed opdeles i tre faser (før, under og efter)

Forretningsanalysen gennemføres med det formål, at digitalisering skal skabe øget værdi for kunderne. Der er et ønske om at skabe værdi med eksisterende systemer og evt. nødvendige tilkøb af yderligere funktionalitet for at det kan give øget værdi for kunderne.

Gennem forretningsanalysen skabes der en indsigt i nuværende processer på tværs af virksomheden samt viden om anvendelse af eksisterende it-løsninger.



Forretningsanalyse i din virksomhed opdeles i tre faser (før, under og efter)

Forretningsanalysen gennemføres med det formål, at digitalisering skal skabe øget værdi for kunderne. Der er et ønske om at skabe værdi med eksisterende systemer og evt. nødvendige tilkøb af yderligere funktionalitet for at det kan give øget værdi for kunderne.

Gennem forretningsanalysen skabes der en indsigt i nuværende processer på tværs af virksomheden samt viden om anvendelse af eksisterende it-løsninger.

Før forretningsanalysen

Vi leverer en holistisk forretningsanalyse baseret på de kriterier der aftales med virksomhedens ledelse.

Vi kender dit marked og undersøger dine udfordringer og definerer kriterier som kan bruges som et benchmark for fokus og klarhed i din organisation.



Under forretningsanalysen

Efter en grundig analyse via interview med medarbejdere i din virksomhed arbejder LumbyePro på skræddersyede løsninger for at nå de mål og målsætninger, der er defineret for din virksomhed. Disse løsninger kan variere fra ændringer i processer til investering i digitale løsninger.

En forretningsanalyse hjælper med at etablere mål og indgår i en digital strategi, der er opnåelige og øger medarbejdernes engagement.

Efter forretningsanalysen

Forretningsanalysen gennemgås med ledelsen, som efter mødet træffer beslutning om implementering af hele eller dele af analysen.

LumbyePro har de nødvendige ressourcer og kompetencer til at bistå med implementeringen af forretningsanalysen.



Kunderne siger



“Jeg synes, det har været et super forløb, vi har været igennem, det med at vi har fået ryddet op og gjort tingene mere digitale med meget større overblik.

Vi er gået fra at sidde med sagerne i skuffer og på lister, og har haft svært ved at overskue, at vi ikke skulle det længere, og at du hele vejen igennem har overbevist os om/og gjort os trygge i, at det nok skulle lykkedes at smide det væk, og køre det hele digitalt.

Det har været en meget lærerig proces at være igennem.”

Kunderådgiver - [Fyns Almennyttige Boligselskab - FAB](#)



Projektet

Her er et overblik over projektets mål, tidslinje og leverancer. LumbyePro tilstræber at levere projektet i henhold til aftalens vilkår og gøre processen smidig og enkel for dig.

Eksempel på levering i projektet og tidsplan

Leverancer	Tidsplan
Før forretningsanalyse	01. august
Under forretningsanalyse	08. og 09. august
Efter forretningsanalyse	29. august

Mål

Gennem dette projekt tilstræber LumbyePro at levere følgende resultater:

1. At udarbejde en forretningsanalyse, der afspejler værdierne og definerer mål for hele organisationen
2. At levere det beslutningsgrundlag der hjælper virksomheden med at digitalisere og skabe øget værdi for kunderne



Tilbud

Her er en oversigt over det samlede tilbud.

Forretningsanalysen tilbyde til en fast pris på kr. 75.000 ekskl. moms

Tilbud i detaljer:

- Første møde – varighed ca. 3 timer
 - Mødets formål er, at få klarlagt formålet med forretningsanalysen
- Aftale møde – varighed ca. 3 timer
 - Formål med mødet er, at indgå aftale om forretningsanalyse samt aftale opstartsdato
- Interview – varighed 2 dage
 - Gennemførelse af interview af ca. 6-8 medarbejdere på tværs af organisationen
- Udarbejdelse af forretningsanalysen
 - LumbyePro forventer ikke være på kunden adresse i skrivefasen, men det kan blive nødvendigt at genbesøge udvalgte emner.
- Gennemgang af forretningsanalyse – varighed 3 timer
 - Gennemgang af analysen sammen med ledelsen eller opgavestiller



LumbyePro som samarbejdspartner

LumbyePro har en dyb indsigt i ejendomsbranchen som koblet sammen med +20 års erfaring som forretnings- og digital forretningsudvikler i hele Danmark opnået via ansættelse hos softwareleverandører - det har givet viden og erfaring som er helt unik.

Formålet med LumbyePro tager afsæt i it, digitalisering, strategi og forretningsudvikling, hvor nye teknologier og forretningsmodeller bidrager til at virksomheder med samme eller mindre indsats kan udvikle forretningen og dermed skabe værdi og fremtidssikre din virksomhed.

Mission

LumbyePro arbejder for at udvikle virksomheder digitalt og strategisk via en fagligt kompetent indsats og sikre at virksomhedens ideer implementeres og realiseres.

Vision

LumbyePro vil være et af de naturlige valg, når virksomheder søger forretningsudvikler med speciale i ejendomsbranchen.



Værdier

LumbyePro har fire kerneværdier som kendetegner måde at arbejde på.

- Professionel
- Respekt
- Ordentlighed
- Fremtidsorienteret

Forretningsudvikling af din virksomhed håndteres med lige så stort engagement som i LumbyePro.

Værdierne sætter barren for, hvad du som kunde kan forvente af LumbyePro.



Med dette tilbud håber jeg at have inspireret dig til at tro på, at din virksomheds ønsker om digitalisering og forretningsudvikling kan blive en realitet.

Jeg håber også, at du er overbevist om, at LumbyePro er den rigtige for dig at samarbejde med, når din virksomhed skal fortsætte forretningsudviklingen. Der er bestemt også andre dygtige forretningsudviklere i markedet, men med min unikke viden og erfaringer om din branche mener jeg at LumbyePro vil være en af de bedste samarbejdspartnere for dig og din virksomhed.

Velkommen til LumbyePro og velkommen til en unik kombination af det som du og din virksomhed kan forvente af en professionel forretningsudvikler.



Jeg glæder mig til at høre fra dig

Susanne Lumbye Jensen



